

仕事内容

職種: Dynamics 365 CRM サプライチェーン/ファイナンスコンサルタント

次のステップへ踏み出しましょう！

業務プロセスとマイクロソフトテクノロジーの組み合わせに魅力を感じませんか？
自分を素早く成長させ、責任のある仕事をすぐに任せてもらえる仕事を探していませんか？あなたのキャリアパスの次へのステップを踏み出しましょう

リーディングマイクロソフトパートナー

Microsoft Dynamics 365、Azure クラウドプラットフォームそして独自の業界固有のソリューションを連携させて、デジタルトランスフォーメーション(DX)の最適な戦略(設計・開発・実装・管理)と共に、お客様へ革新的なクラウドソリューションを提供します。

人材育成

お客様と共に作業をし、会社のサポートを受けながらコンサルタントとしてのキャリア、そして自己研鑽を積んでいきます。数週間の間に、Microsoft の最新のソリューションを軸にした IT コンサルティング及び業務プロセスの素晴らしい世界へ飛び込む準備が整うことでしょう。

HSO

HSO には世界各国に 1,000 人以上の仲間がいます。仲間と共に、プロジェクトの全体像を理解した上で、国境を越えた導入プロジェクトで発生しうる問題を把握していきます。そして、HSO のメソドロジーに従って確実な方法でプロジェクトを進めていき、最も効率的かつクオリティの高い結果を提供していきます。

求められるスキル・人柄

- 意欲的に熱意をもって学ぶ姿勢
- 日常会話/ビジネスレベルの英語力及び日本語力 (N3/N2)
- コミュニケーション力に長け、課題を解決するための想像力
- 積極的かつ優れた洞察力
- お客様を優先し、責任感を持つことを恐れず、自立して仕事に取り組む姿勢
- 国際的な活気あるチームの一員として働ける
- 国内外問わず出張に行ける

職務内容・職責

- Dynamics 365 CRM の提供と導入
- ハイクオリティなビジネス及びソフトウェアサービスの提供
- ハイクオリティかつサステイナブルなソリューションの作成及び提供
- HSO プロジェクトメソドロジーに基づいたプロジェクトプランに沿って問題なく実装できるコンサルティングサービスの提供
- お客様の期待を裏切らない業務知識、スキル及び振る舞い

- 業務/プロジェクトのリスクを特定し必要に応じてリスクの軽減又は伝達を行う
- 進捗状況の報告を公式及び非公式を問わず関係者に行う
- 要望に応じてプリセールスも行う
- HSO のメンバーとして常にプロフェッショナルで前向きな姿勢でいること
- 受け身にならず、積極的に業界のベストプラクティスをお客様へアドバイスする

開始日: いつでも

場所: 赤坂（東京）